

～カリスマ車内販売員がおくる～

# 目配り、気配り、こころ配り

限られた空間、限られた座席数の中で、なぜ倍以上の売上があがるのか？

お客さまの要望を機敏に察知して心を尽くせば、お客様は満足して購入して下さります。日々の創意工夫の結果、カリスマ販売員と呼ばれ、様々なメディアの注目を集めた齋藤泉氏に一期一会を無駄にしない心遣いをお話しいたします。

■ 日 時：平成22年10月19日（火）18：30～20：30

■ 会 場：千葉市ビジネス支援センター（きぼーる）13階会議室  
（千葉市中央区中央4-5-1 043-201-9502）

■ 主 催：ちばしんきん経営者会 コラボ産学官千葉支部

■ 募集人員 50名 参加無料

## 講師紹介

（株）日本レストランエンタプライズ アドバイザー



### 齋藤 泉(さいとう いずみ)

1973年東京生まれ 1992年、短大在学中、日本レストランエンタプライズ（旧日本食堂）に『山形新幹線つばさレディー（当時名称）』第一期生としてアルバイトで入社。都内短大を2校卒業した後もアルバイトという2ヶ月更新の契約で山形新幹線を中心に車内販売に従事。

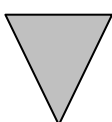
現在も同契約のまま同社アドバイザーという役職で東京列車営業支店の車内販売に従事。東京と山形を結ぶ3時間半の山形新幹線の定員400人の車内で片道187個の駅弁を販売したという記録保持者。そのときの片道の売り上げは26万円！各種メディアからも注目を浴び、テレビ出演や講演など今や全国の有名人となるが、その後も変わることなくお客様の為に日夜山形新幹線の販売員として、サービスの向上と後輩の育成に努めている。

■ 近隣の有料駐車場の収容台数は限られていますので、なるべく公共交通機関をご利用ください。

■ 本セミナーについてのお問合せは 043-221-4155まで（担当：藤井）

参加ご希望の方は、申込書にご記入のうえ、事務局までFAX願います。（平成22年10月15日締切）

事業者名		電話	
住所		FAX	
参加者名		参加者名	



FAX番号

043-221-3135

記載いただいた個人情報は、セミナー開催に係る参加者の確認、出欠確認、セミナー運営に関する連絡の目的のみに使用いたします。